

VOLLZEIT

Partnerberater*in Handel – Süddeutschland (w/m/d)

Retail.me ist die größte B2B-Plattform für Trade Marketing und Vertriebsaktionen im Lebensmitteleinzelhandel. Wir bei Retail.me haben es uns zur Mission gemacht die Kommunikationsprozesse zwischen Herstellern und Einzelhändlern zu optimieren und zu digitalisieren. Um unsere Mission zu erreichen, suchen wir entschlossene und talentierte Mitarbeiter. Bist du bereit die Herausforderung anzunehmen und die Zukunft des Handels mitzubestimmen?

Ein Aufgabenpaket, das Spaß macht

- ✔ Akquise, Beratung und Betreuung von Point of Sales im Lebensmitteleinzelhandel in der Region Süddeutschland
- ✔ Leadgenerierung erfolgt outbound und Gewinnung im Außendienst
- ✔ Kunden durch Bestandskundenmanagement weiterentwickeln
- ✔ Du arbeitest eng mit dem Sales- und Customer Success Team zusammen
- ✔ Mitgestaltung des Unternehmens durch Projekte, die zu Dir passen

Das bieten wir Dir

- ✔ Ein tolles Team von jungen und erfahrenen Leuten
- ✔ Vollzeitstelle mit flexiblen Arbeitszeiten im Homeoffice
- ✔ Ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabenfeld
- ✔ Weiterentwicklungsmöglichkeiten und 100% Eigenverantwortung
- ✔ Eine langfristige Perspektive in einem aufstrebenden Start-up
- ✔ Spaß und Leidenschaft für die Sache
- ✔ Faires Gehalt aus Fixum und Bonus


Eine Person, die wir gerne kennenlernen möchten

- ✔ Du bist in Süddeutschland zuhause
- ✔ Selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- ✔ Gestaltungswille und Erfolgsorientierung
- ✔ Begeisterung, ein Unternehmen mit zu entwickeln und den Markt zu verändern
- ✔ Idealerweise hast du Interesse für digitale Lösungen und Software
- ✔ Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- ✔ Du hast einen Führerschein Klasse B und bist gerne unterwegs



Bewirb dich jetzt!

Sende uns Deine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Einstiegstermin per E-Mail an Sabrina Wollweber:

 jobs@retail.me