

Werkstudent*in

Customer & Pre Sales Manager*in (w/m/d)

Retail.me ist die größte B2B-Plattform für Trade Marketing und Vertriebsaktionen im Lebensmitteleinzelhandel. Wir bei Retail.me haben es uns zur Mission gemacht die Kommunikationsprozesse zwischen Herstellern und Einzelhändlern zu optimieren und zu digitalisieren. Um unsere Mission zu erreichen, suchen wir entschlossene und talentierte Mitarbeiter. Bist du bereit die Herausforderung anzunehmen und die Zukunft des Handels mitzugestalten?

Ein Aufgabenpaket, das Spaß macht

- Du screenst und generierst Leads der Point of Sales im Lebensmitteleinzelhandel
- Du baust telefonisch Beziehungen zum Handel auf, überzeugst und berätst die Kaufleute zu unserer Plattform und stellst Ihnen die Mehrwerte dar
- Du vereinbarst Termine (Outbound) für unsere Außendienstmitarbeiter
- Du informierst die Händler über wichtige Updates und sorgst für deren Zufriedenheit
- Du arbeitest eng mit dem Sales- und Customer Success Team zusammen
- Individuelle Projekte, die zu Dir passen

Das bieten wir Dir

- Ein tolles Team von jungen und erfahrenen Leuten mit starkem Teamgeist
- Flexible Arbeitszeiten
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten und 100% Eigenverantwortung und Freiraum für eigene Ideen
- Eine langfristige Perspektive in einem aufstrebenden Start-up
- Spaß und Leidenschaft für die Sache
- Freigetränke mit Blick auf die Elbphilharmonie - gerne auch mal nach der Arbeit


Eine Person, die wir gerne kennenlernen möchten

- Du liebst Kommunikation und hast ein professionelles und freundliches Auftreten
- Du bist ein Organisationstalent, arbeitest selbständig und zuverlässig
- Du hast Lust, ein digitales Unternehmen mit zu entwickeln, dich einzubringen und dich weiterzuentwickeln
- Du bist ambitioniert in dem was Du tust und hast Durchhaltevermögen
- Du hast verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift



Bewirb dich jetzt!

Sende uns Deine Bewerbung mit Referenzen per E-Mail an Sabrina Wollweber:

 jobs@retail.me